

Önemli Başlıklar

<u>Finansal Sonuçlar</u>	<u>Milyon TL</u>	<u>Değişim</u>
Satış Gelirleri	11.405	17%
İhracat Gelirleri	7.299	23%
Yurt içi Gelirler	4.106	7%
Faaliyet Kârı	670	6%
VAFÖK	856	11%
Vergi Öncesi Kâr	452	-31%
Net Kâr	641	-6%
 <u>Üretim ve Satış</u>	 <u>Adetler</u>	 <u>Değişim</u>
Üretim	281.287	3%
Toplam Satış Hacmi	340.642	8%
İhracat	226.671	11%
Yurt içi Satış Hacmi	113.971	3%
Perakende Satış Hacmi	114.141	2%
Pazar Payı	12,9%	-0.9 pps

Bu bültende yer alan 2013 yılına ait finansal sonuçlar, Uluslararası Finansal Raporlama Standartlarına (UFRS) göre hazırlanmış ve Ernst & Young Global Limited tarafından denetlenmiştir.

Özet Gelir Tablosu, Milyon TL	31.12.2013	31.12.2012	% Değişim
Satış Gelirleri	11.405	9.768	17%
İhracat Gelirleri	7.299	5.936	23%
Yurt içi Gelirler	4.106	3.832	7%
Brüt Kâr	1.128	1.087	4%
Faaliyet Kârı	670	631	6%
Finansal Gelirler / (Giderler)	-213	20	
Vergi Öncesi Kâr	452	654	-31%
Net Kâr	641	685	-6%
Diğer Finansal Veriler			
Amortisman + İtfa	186	141	32%
VAFÖK	856	772	11%
Yatırım Harcamaları	1.312	935	40%

Satış Gelirleri

Türkiye otomotiv pazarı 2013 yılında binek araç satışlarındaki artışla yıllık %9 büyüyerek 885.180 adet olmuştur. Yılın ilk beş ayında düşük faiz ortamı, yüksek seyreden tüketici güven endeksi ve model yılı değişikliği binek araç satışlarını olumlu etkilemiştir. Haziran'dan sonra yurt içi ve yurt dışındaki gelişmelerle döviz kuru ve faiz oranları yükselirken, fiyatlardaki ve finansman maliyetlerindeki artış beklentisi talebin öne çekilmesine yol açmıştır. 2013'te binek araç satışları 2012'ye göre %19 artmıştır. Ekonomide önemli bir hareketlilik görülmemesi nedeniyle düşük baz yılı etkisine rağmen ticari araç satışlarındaki daralma sürmüştür. Hafif ticari araçlar %21, orta ticari araç ve kamyon segmentleri ise %6 daralmıştır. Binek araç segmentinin toplam endüstrideki payı artarak, 2012'de %69'dan 2013'te %75'e yükselmiştir. Hafif ticari aracın payı da %16'dan %12'ye inmiştir. Ford Otosan'ın yurt içi perakende satışları yıllık bazda %2 artarak 114.141 adet olarak gerçekleşmiş ve Şirketimiz %12,9 pazar payı ile toplam endüstride 12. yıl üst üste 1'inci olmuştur. Bayilere yapılan 113.971 adet yurt içi toptan satış hacmi bir önceki yıla göre %3 artarken, yurt içi gelirlerimiz %7 artışla 4.106 milyon TL olmuştur. Avrupa ticari araç pazarı %1 büyürken, ihracat pazarlarımızın çeşitliliği, yeni modellerimiz Transit Custom ve Tourneo Custom'ın başarısı ve Ford'un pazar payını artırma odaklı stratejisi sayesinde ihracat adetlerimiz %11 artmıştır. Ford Otosan 226.671 adet ile tarihinin en yüksek ihracat hacmine ulaşmıştır. İhracat gelirlerimiz artan satış adetleri ve döviz kurunun etkisiyle %23 yükselerek 7.299 milyon TL olmuştur. Toplam satış gelirlerimiz kuvvetli ihracat gelirlerimizin etkisiyle %17 artarak 11.405 milyon TL'ye ulaşmıştır. İhracatın toplam gelirlerimiz içindeki payı %61'den %64'e çıkmıştır.

Kârlılık

2013'te Türk Lirası'nın Euro karşısında %25 değer kaybetmesiyle ithalat maliyetleri önemli ölçüde artmıştır. Pazarda süren yoğun fiyat rekabeti ve ticari araçlarımızın önemli ölçüde yaşanması nedeniyle maliyetlerdeki artışlar satış fiyatlarına aynı ölçüde yansıtılamamıştır. Yapılan fiyat artışları ve uygulanan yoğun maliyet azaltıcı önlemlere rağmen TL'nin değer kaybı kâr marjlarında bir düşüşe yol açmıştır. Ürünlerimiz içinde daha az kârlılığa sahip olan binek araçların toplam satışlarımızdaki payının sektördeki trende paralel olarak artması da kârlılığı baskılamıştır. Ayrıca amortisman ve itfa payları yıllık %32 artmıştır. Sonuç olarak 2012'de %6,5 olan faaliyet kâr marjı 2013'te %5,9'a inerken, faaliyet kârı %6 artışla 670 milyon TL olmuştur. VAFÖK %11 artışla 856 milyon TL'ye ulaşmıştır. VAFÖK marjı 2012'ye göre 0,4 puan düşüşle %7,5 olmuştur. TL'deki değer kaybı neticesinde finansal borçların Türk Lirası karşılığının artmasıyla net finansal giderler yükselmiş ve vergi öncesi kârda %31 daralmaya neden olmuştur. Vergi öncesi kârımız 452 milyon TL olarak gerçekleşmiştir. Net kâr 2012'ye göre %6 düşüşle 641 milyon TL olmuştur. Yatırım teşvik belgelerinin getireceği vergi avantajı üzerinden hesaplanan ertelenen vergi varlığı net kârdaki düşüşü sınırlamıştır. 2013 net kâr marjı 1,4 puan azalarak %5,6 olmuştur.

Model Bazında Satış Adetleri	31.12.2013	31.12.2012	% Değişim
Yurt içi			
Binek Araç	58.618	45.919	28%
Transit Connect	21.711	29.162	-26%
Hafif Ticari Araç	21.711	29.162	-26%
Transit	23.788	28.179	-16%
Transit Custom	3.399	1.113	205%
Ranger	519	827	-37%
Orta Ticari Araç	27.706	30.119	-8%
Cargo	5.936	5.811	2%
Toplam Yurt içi	113.971	111.011	3%
İhracat			
Transit Connect	51.796	75.081	-31%
Transit	121.252	113.502	7%
Transit Custom	52.304	14.328	265%
Cargo	1.002	955	5%
Diğer	317	623	-49%
Toplam İhracat	226.671	204.489	11%
TOPLAM SATIŞ ADETLERİ	340.642	315.500	8%

Toplam Otomotiv Pazarı	885.180	812.126	9%
Ford Otosan Perakende Satışlar	114.141	112.162	2%
Ford Otosan Pazar Payı	12,9%	13,8%	-0.9 pps

Özet Bilanço, Milyon TL	31.12.2013	31.12.2012	% Değişim
Dönen Varlıklar	2.443	2.438	0%
Kısa Vadeli Yükümlülükler	2.397	1.633	47%
Maddi Duran Varlıklar	2.231	1.556	43%
Toplam Varlıklar	5.991	4.647	29%
Toplam Yükümlülükler	3.755	2.651	42%
Özkaynaklar	2.237	1.996	12%

Finansal Rasyolar		
	31.12.2013	31.12.2012
Cari Oran	1,02	1,49
Likidite Oranı	0,71	0,97
Net Finansal Borç / Toplam Maddi Özkaynaklar	1,13	0,55
Dönen Varlıklar / Toplam Varlıklar	0,41	0,52
Kısa Vadeli Yükümlülükler / Toplam Yükümlülükler	0,64	0,62
Toplam Yükümlülükler / Toplam Varlıklar	0,63	0,57
Özkaynak Kârlılığı	28,7%	34,3%
	31.12.2013	31.12.2012
Brüt Kâr Marjı	9,9%	11,1%
VAFÖK Marjı	7,5%	7,9%
Faaliyet Kâr Marjı	5,9%	6,5%
Net Kâr Marjı	5,6%	7,0%

Özet Nakit Akım Tablosu, Milyon TL	31.12.2013	31.12.2012	% Değişim
Dönem Başı Nakit Bakiyesi	302	809	-63%
Faaliyetlerden Elde Edilen Net Nakit	866	597	45%
Yatırım Faaliyetlerinde Kullanılan Net Nakit	(1.299)	(906)	43%
Finansal İşlemlerden Sağlanan Net Nakit	370	(198)	
Dönem Sonu Nakit Bakiyesi	238	302	-21%

Yatırımcı İlişkileri için Temas Kurulacak Kişiler

Oğuz Toprakoğlu
 GMY (Mali İşler - CFO)
 Tel:0 262 315 69 00
otoprako@ford.com.tr

Aslı Selçuk
 Yatırımcı İlişkileri Müdürü
 Tel:0 216 564 74 99
aselcuk@ford.com.tr