

## Ana Göstergeler

<u>Finansal Sonuçlar</u>	<u>Milyon TL</u>	<u>Yıllık Değişim</u>	
Satış Gelirleri	16.746	40%	
Yurt dışı satışlar	10.723	39%	
Yurt içi satışlar	6.023	42%	
Faaliyet Kârı	1.036	91%	
VAFÖK	1.441	70%	
Vergi Öncesi Kâr	866	122%	
Net Kâr	842	42%	
 <u>Üretim ve Satış</u>	 <u>Adetler</u>	 <u>Yıllık Değişim</u>	
Üretim	334.622	37%	Rekor
Toplam Satış Hacmi	380.742	35%	Rekor
İhracat	253.644	32%	Rekor
Yurt içi Satış Hacmi	127.098	40%	
Perakende Satış Hacmi	126.468	35%	
Pazar Payı	12,6%	0,90 puan	

Bu bültende yer alan 2015 yılına ait finansal sonuçlar, Uluslararası Finansal Raporlama Standartlarına (UFRS) göre hazırlanmış ve Ernst & Young Global Limited tarafından bağımsız denetimden geçmiştir.

Özet Gelir Tablosu, Milyon TL	31.12.2015	31.12.2014	% Değişim
<b>Satış Gelirleri</b>	16.746	11.925	40%
Yurt dışı satışlar	10.723	7.687	39%
Yurt içi satışlar	6.023	4.237	42%
<b>Brüt Kâr</b>	1.860	1.131	65%
<b>Faaliyet Kârı</b>	1.036	541	91%
Finansal Gelirler / (Giderler)	-168	-148	14%
<b>Vergi Öncesi Kâr</b>	866	390	122%
<b>Net Kâr</b>	842	595	42%
<b>Diğer Finansal Veriler</b>			
Amortisman + İtfa	405	305	33%
VAFÖK	1.441	846	70%
Yatırım Harcamaları	-466	-858	-46%

**Satış Gelirleri**

2015 yılında Türk otomotiv pazarında satışlar 2014'e göre %25 artarak 1.005.850 adet ile tarihteki en yüksek seviyesine ulaştı. Binek araç, hafif ticari, orta ticari ve kamyon satışları sırasıyla %24, %36, %33 ve %8 arttı. Toplam endüstride binek aracın payı %72 ile geçen yıla göre düşerken, %12 olan hafif ticarinin payı da %13'e yükseldi. 2015 yılını 126.468 satış adediyle tamamlayan Ford Otosan, %25 büyüyen pazarda satışlarını %35 artırdı. Böylece toplam pazarda %12,6 pazar payıyla ikinci olurken, ticari araçlarda %28,7 payla liderliğini korudu. 2015 yılı Ford Otosan'ın yatırımlarını tamamlayıp, meyvelerini almaya başladığı bir yıl oldu. Üretim, ihracat ve toplam satış adedinde tarihimizin en yüksek seviyesine ulaştık. Yurt içi toptan satış adetlerimiz olumlu pazar koşulları, yeni ürünlerimizin kuvvetli satış temposu ve düşük baz yılının etkisiyle %40 arttı ve 127.098 adet oldu. Yurt içi satış gelirleri, satış adetlerinde ve araç fiyatlarındaki artış sonucunda %42 yükselerek 6.023 milyon TL oldu. İhracat adetlerimiz pazar büyümesi, yeni araçlarımıza olan talebin artması ve düşük baz yılının etkisiyle geçen yılın aynı dönemine göre %32 artarak 253.644 adet oldu. Ford markası 2015 yılında Avrupa ticari araç pazarının üzerinde bir büyüme gösterdi ve %12,6 payla ticari araçlarda 1 numaralı marka oldu. Bu performans ihracat adetlerimizin artmasında önemli bir rol oynadı. İhracat gelirleri adet artışının etkisiyle %39 yükseldi ve 10.723 milyon TL oldu. Toplam satış adetleri %35 artışla 380.742 olurken, toplam satış gelirleri %40 artışla 16.746 milyon TL olarak gerçekleşti. İhracatın toplam satış gelirlerindeki payı %64 oldu. Üretim %37 artışla 334.622 adede, kapasite kullanım oranı ise %81'e ulaştı.

**Kârlılık**

Ürünlerimizin başarısıyla yurt içi ve yurt dışı satış adetlerimizin artması, olumlu satış miksi, artan kapasite kullanımı, döviz kurlarında yüksek dalgalanmanın yaşandığı bu dönemdeki etkin fiyatlama stratejimiz ve maliyet azaltıcı önlemler sonucunda kârlılığımız çeyrekssel ve yıllık olarak iyileşmeyi sürdürdü.

VAFÖK %70 artışla 1.441 milyon TL'ye yükseldi. Faaliyet kârı, amortisman ve itfa paylarındaki %33 artışa rağmen, yıllık %91 yükseldi ve 1.036 milyon TL oldu. Net kur farkı giderindeki %68 artış net finansal giderlerin %14 yükselmesine yol açtı; buna rağmen vergi öncesi kâr %122 artışla 866 milyon TL oldu. Net kâr, yatırım teşvik belgeleri kapsamında hesaplanan ertelenen vergi varlığının muhasebeleştirilmesiyle geçen yılın aynı dönemine göre %42 arttı ve 842 milyon TL oldu. Hisse başına kâr 2,40 TL'ye yükseldi.

Brüt kâr marjı %11,1 (yıllık 163 baz puan artış); VAFÖK marjı %8,6 (yıllık 151 baz puan artış. 2010'dan bu yana en iyi sonuç); faaliyet kâr marjı %6,2 (yıllık 165 baz puan artış) oldu.

Model Bazında Satış Adetleri	31.12.2015	31.12.2014	% Değişim
<b>Yurt içi</b>			
Binek Araç	43.713	33.650	30%
Transit Courier	34.678	20.836	66%
Transit Connect	2.953	3.046	-3%
Hafif Ticari Araç	37.631	23.882	58%
Transit	30.001	21.687	38%
Transit Custom	6.713	4.536	48%
Ranger	1.116	430	160%
Orta Ticari Araç	37.830	26.653	42%
Kamyon	7.924	6.853	16%
<b>Toplam Yurt içi</b>	<b>127.098</b>	<b>91.038</b>	<b>40%</b>
<b>İhracat</b>			
Transit Custom	129.362	109.274	18%
Transit	92.997	62.189	50%
Transit Courier	30.131	19.229	57%
Cargo	747	963	-22%
Diğer	407	301	35%
<b>Toplam İhracat</b>	<b>253.644</b>	<b>191.956</b>	<b>32%</b>
<b>Toplam Satış Adetleri</b>	<b>380.742</b>	<b>282.994</b>	<b>35%</b>

Toplam Otomotiv Pazarı	1.005.850	803.089	25%
Ford Otosan Perakende Satışlar	126.468	93.594	35%
Ford Otosan Pazar Payı	12,6%	11,7%	0,90 puan

Özet Bilanço, Milyon TL	31.12.2015	31.12.2014	% Değişim
Dönen Varlıklar	4.031	2.958	36%
Kısa Vadeli Yükümlülükler	3.824	2.972	29%
Maddi Duran Varlıklar	3.251	3.128	4%
Toplam Varlıklar	8.428	7.235	16%
Toplam Yükümlülükler	5.368	4.481	20%
Özkaynaklar	3.060	2.754	11%

Finansal Rasyolar		
	31.12.2015	31.12.2014
Cari Oran	1,05	1,00
Likidite Oranı	0,73	0,74
Net Finansal Borç / Toplam Maddi Özkaynaklar	0,63	0,79
Dönen Varlıklar / Toplam Varlıklar	0,48	0,41
Kısa Vadeli Yükümlülükler / Toplam Yükümlülükler	0,71	0,66
Toplam Yükümlülükler / Toplam Varlıklar	0,64	0,62
Özkaynak Kârlılığı	27,5%	21,6%
	31.12.2015	31.12.2014
Brüt Kâr Marjı	11,1%	9,5%
VAFÖK Marjı	8,6%	7,1%
Faaliyet Kâr Marjı	6,2%	4,5%
Net Kâr Marjı	5,0%	5,0%

Özet Nakit Akım Tablosu, Milyon TL	31.12.2015	31.12.2014
Dönem Başı Nakit Bakiyesi	577	238
Faaliyetlerden Elde Edilen Net Nakit	1.391	1.277
Yatırım Faaliyetlerinde Kullanılan Net Nakit	-438	-841
Finansman Faaliyetlerinde Kullanılan Net Nakit	-550	-97
Nakit ve Nakit Benzeri Değerler Dönem Sonu Bakiyesi	980	577

2016 Yılı Beklentilerimiz	
Toplam Otomotiv Pazarı	1.020 bin adet
Ford Otosan:	
Perakende Satış Hacmi	132 bin adet
İhracat Hacmi	269 bin adet
Toplam Satış Hacmi	400 bin adet
Üretim Hacmi	347 bin adet
Yatırım Harcamaları	
(Maddi Duran Varlıklar)	215 milyon €

İletişim
<b>Oğuz Toprakoğlu</b> GMV (Mali İşler - CFO) Tel:0 262 315 69 00 <a href="mailto:otoprako@ford.com.tr">otoprako@ford.com.tr</a>
<b>Aslı Selçuk</b> Yatırımcı İlişkileri Müdürü Tel:0 216 564 7499 <a href="mailto:aselcuk@ford.com.tr">aselcuk@ford.com.tr</a>