

## Ana Göstergeler

<u>Finansal Sonuçlar</u>		<u>Milyon TL</u>	<u>Yıllık Değişim</u>
Satış Gelirleri		23.244	36%
	Yurt dışı satışlar	18.780	51%
	Yurt içi satışlar	4.465	-6%
Faaliyet Kârı		1.868	66%
VAFÖK		2.286	54%
Vergi Öncesi Kâr		1.430	45%
Net Kâr		1.272	30%
<u>Üretim ve Satış</u>		<u>Adetler</u>	<u>Yıllık Değişim</u>
Toplam Satış Adetleri		290.930	2%
	İhracat	238.458	13%
	Yurt içi Toptan Satış Adetleri	52.472	-29%
Perakende Yurt İçi Satış Hacmi		53.362	-29%
Pazar Payı		11,2%	-0,6 puan
Üretim		278.052	7%
Kapasite Kullanım Oranı		84%	-

Özet Gelir Tablosu, Milyon TL	30.9.2018	30.9.2017	% Değişim
<b>Satış Gelirleri</b>	23.244	17.138	36%
Yurt dışı satışlar	18.780	12.411	51%
Yurt içi satışlar	4.465	4.728	-6%
<b>Brüt Kâr</b>	2.501	1.800	39%
<b>Esas Faaliyet Kârı</b>	1.868	1.128	66%
Net Finansal Gelirler / (Giderler)	-435	-141	209%
<b>Vergi Öncesi Kâr</b>	1.430	986	45%
<b>Net Kâr</b>	1.272	980	30%
<b>Diğer Finansal Veriler</b>			
Amortisman + İtfa	418	353	18%
VAFÖK	2.286	1.482	54%
Yatırım Harcamaları	-821	-595	38%

**Satış Gelirleri**

Türk otomotiv endüstrisi satışları Ocak-Eylül döneminde yıllık %26 azalarak 474.582 adet oldu. Yıllık bazda tüm segmentler daraldı: Binek araç -%24, hafif ticari araç -%37, orta ticari araç -%28 ve kamyon -%17. Binek araçların toplam endüstrideki payı geçen yılın aynı dönemine göre 2 puan artarak %76,4 oldu. Hafif ticari araçların payı ise %12,5'ten %10,6'ya geriledi. Ford Otosan 53.362 adet satışla %11,2 pazar payına ulaştı ve toplam endüstride 2'nci oldu. Ticari araç pazarındaki geleneksel liderliğini %31 payla sürdürdü.

Yurt içi satış adetlerimizde %29'luk daralmaya rağmen yurt içi satış gelirlerimiz 4.465 milyon TL oldu. Kârlılık odağımız ve fiyatlama disiplinimize bağlı olarak yurt içi gelirlerimizdeki daralma %6 ile sınırlı kaldı.

İhracat gelirlerimiz pazar büyümesi, araçlarımıza olan güçlü talebin sürmesi ve kur etkisiyle yıllık %51 arttı ve 18.780 milyon TL oldu. İhracat adetlerimiz, yıllık %13 artışla 238.458 adede ulaştı.

Toplam satış gelirlerimiz %36 yükseldi ve güçlü ihracat performansımız sayesinde 23.244 milyon TL olarak kaydedildi.

**Kârlılık**

Kârlılığımız, €/TL kurundaki artış (Ocak-Eylül döneminde yıllık %37, 3. Çeyrekte ise yıllık %58) ve yüksek enflasyon sebebiyle yükselen maliyetlere ve düşük yurt içi satış adetlerine rağmen güçlü seyretti. Bunu destekleyen faktörler şunlar oldu:

- + Artan ihracat talebi
- + Brüt kârın ihracat faaliyetlerindeki kur hareketlerinden olumlu etkilenmesi
- + Maliyet azaltıcı önlemler ve etkin gider yönetimi
- + TL'deki değer kaybını ve enflasyonu karşılamaya odaklı fiyatlama stratejimiz
- + İhracat kaynaklı net kur farkı gelirinde önemli artış

Satış gelirleri %36 büyürken satışların toplam maliyeti %35 arttı. Brüt kâr %39 artışla 2.501 milyon TL oldu. Üçüncü çeyrekte kurdaki oynaklık, ihracat faaliyetlerine bağlı olarak brüt kârı olumlu etkilemeyi sürdürdü. Esas faaliyet kârı, etkin gider yönetimi sonucunda yıllık %66 arttı ve 1.868 milyon TL'ye ulaştı. 2017'nin aynı döneminde 76 milyon TL olan net diğer gelir (56 milyon TL net kur farkı geliri sebebiyle), ilk dokuz ayda 264 milyon TL'ye ulaşarak (278 milyon TL'lik net kur farkı geliri sebebiyle) faaliyet kârını destekledi. VAFÖK %54 büyüyerek 2.286 milyon TL'ye yükseldi. Net finansal giderler, net kur farkı giderinin %200 artmasıyla %209 yükseldi ve 435 milyon TL'ye ulaştı. Bu baskıya rağmen, vergi öncesi kâr yıllık %45 artışla 1.430 milyon TL oldu. Net kâr, özellikle 3. Çeyrekte nakit akış riskinden korunma işlemine ilişkin cari yıl ertelenmiş vergi etkisiyle %30 arttı ve 1.272 milyon TL olarak kaydedildi.

Marjlar: Brüt kâr %10,8 (+30 baz puan); VAFÖK %9,8 (+120 baz puan); esas faaliyetlerden diğer gelir/gider hariç VAFÖK %8,7 (+50 baz puan); faaliyet kârı %8,0 (+140 baz puan); net kâr %5,5 (-20 baz puan)

Model Bazında Satış Adetleri	30.9.2018	30.9.2017	% Değişim
<b>Yurt içi</b>	<b>52.472</b>	<b>74.370</b>	<b>-29%</b>
Binek Araç	15.210	22.779	-33%
Transit Courier	16.359	22.265	-27%
Transit Connect	722	1.259	-43%
Hafif Ticari Araç	17.081	23.524	-27%
Transit	12.352	18.236	-32%
Transit Custom	3.818	4.972	-23%
Ranger	1.129	1.600	-29%
Orta Ticari Araç	17.299	24.808	-30%
Kamyon	2.882	3.259	-12%
<b>İhracat</b>	<b>238.458</b>	<b>211.695</b>	<b>13%</b>
Transit Custom	119.709	112.269	7%
Transit	87.946	73.614	19%
Transit Courier	29.477	24.685	19%
Kamyon	1.157	625	85%
Diğer	169	502	-66%
<b>Toplam Satış Adetleri</b>	<b>290.930</b>	<b>286.065</b>	<b>2%</b>

Toplam Otomotiv Pazarı	474.582	640.847	-26%
Ford Otosan Perakende Satışlar	53.362	75.309	-29%
Ford Otosan Pazar Payı	11,2%	11,8%	-0,6 puan

Özet Bilanço, Milyon TL	30.9.2018	31.12.2017	% Değişim
Dönen Varlıklar	8.083	6.827	18%
Kısa Vadeli Yükümlülükler	7.586	6.050	25%
Maddi Duran Varlıklar	3.710	3.536	5%
Toplam Varlıklar	13.701	12.012	14%
Toplam Yükümlülükler	10.280	8.316	24%
Özkaynaklar	3.421	3.696	-7%

Finansal Rasyolar	30.9.2018	31.12.2017
Cari Oran	1,07	1,13
Likidite Oranı	0,68	0,87
Net Finansal Borç / Toplam Maddi Özkaynaklar	1,51	0,60
Net Finansal Borç / VAFÖK	1,30	0,82
Dönen Varlıklar / Toplam Varlıklar	0,59	0,57
Kısa Vadeli Yükümlülükler / Toplam Yükümlülükler	0,74	0,73
Toplam Yükümlülükler / Toplam Varlıklar	0,75	0,69
Özkaynak Kârlılığı	49,6%	40,3%
	30.9.2018	30.9.2017
Brüt Kâr Marjı	10,8%	10,5%
VAFÖK Marjı	9,8%	8,6%
VAFÖK Marjı (Diğer Gelir/Gider Hariç)	8,7%	8,2%
Faaliyet Kâr Marjı	8,0%	6,6%
Net Kâr Marjı	5,5%	5,7%

Özet Nakit Akım Tablosu, Milyon TL	30.9.2018	30.9.2017	% Değişim
Dönem Başı Nakit Bakiyesi	1.803	1.189	52%
Faaliyetlerden Elde Edilen Net Nakit	1.311	952	38%
Yatırım Faaliyetlerinde Kullanılan Net Nakit	-786	-593	32%
Finansman Faaliyetlerinde Kullanılan Net Nakit	-951	-53	
Nakit ve Nakit Benzeri Değerler Dönem Sonu Bakiyesi	1.378	1.495	-8%

## 2018 Yılı Beklentilerimiz

Toplam Otomotiv Pazarı	550 bin - 600 bin adet
Ford Otosan:	
Perakende Satışlar	60 - 70 bin adet
İhracat	320 - 330 bin adet
Toplam Satışlar	380 - 400 bin adet
Üretim	370 - 380 bin adet
Yatırım Harcamaları (Maddi Duran Varlıklar)	180 - 200 milyon €

## İletişim

**Oğuz Toprakoğlu**  
Mali İşler GMY (CFO)  
Tel:0 262 315 69 00  
[otoprako@ford.com.tr](mailto:otoprako@ford.com.tr)

**Aslı Selçuk**  
Yatırımcı İlişkileri Müdürü  
Tel:0 216 564 7499  
[aselcuk@ford.com.tr](mailto:aselcuk@ford.com.tr)